6/4 醫美會議

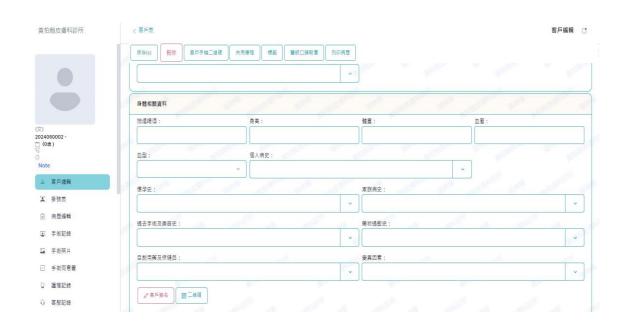
1. 池醫師治療或手術可以安排到什麼時候?我們對外如何說明應對? 之後的顧客如何安排?及說明應對?

池醫師前往美國進修,門診時間至 **7/16**,於 6 月底公告門診表至櫃檯 **7**月門診異動時段,後續目前由兩位醫師接診。

已查核 7/16 後目前無池醫師醫美治療,最後一位 7/12(張靜佳),其餘後續安排盡量都在 7/12 之前。

2. 之前有說過我們的頭像要放初診單,但現在客戶編輯裡有基本資料,我們還需要寫紙本嗎?電子檔的部分還需要加些甚麼資料嗎?

結論:請顧客再填寫一次初診單的時間比人員去一樓找病例的時間快速,所以 2 樓還是請顧客再次填寫。



3. 神比+外泌體+贈送肉毒 3 區是 8 萬元,(+皮秒一堂) 推廣活動為:

神比+3 區肉毒 50000 (已定案)

神比+外泌體 68000 (不送 3 區肉毒)(無此方案)

20240617 醫美會議

- 1. 惠玉請假,已預約的客人,同事幫忙協助接待
- 2. PLT 未上課人員,盡快看完
- 3. 每日預約進店客人,都務必要開口告知客人活動,並產品一 定都要解說、推薦
- 4. 1 樓候診區有放置海飛秀體驗活動海報,體驗價\$2750
- 5. 歐陽醫師 7 月起治療時間不變, 黃醫師的部分有無要變動?